



帯広生活用品センターの仕事は十勝・釧路地区のAコープに商品（生鮮食品・グロサリー商品等）を供給しています。その中で私は農産部門（野菜・果物）の担当です。

Aコープ店舗の担当者と「売り場」や「販売計画」等の打ち合わせや、取引先と商談を行い「特売（チラシ）」の作成なども行っており、いくらでどうやって売り出すかなど、いかに消費者の方々に商品を購入してもらうかを日々検討する仕事を行っています。農産物は天候によって収量や品質、相場が左右され、さらに旬があり、また品種・産地によっても違いがあり、初めて担当した時はわからないことばかりでしたが、それが逆に奥深く面白いと感じています。店舗の担当者と売り場や販売計画を考え、その企画が成功した時には達成感とやりがいを感じていますね。日々状況が変化している中、競合店に負けないような提案をし、JAらしい店舗づくりを進め、地元の農産物を数多く取り扱う事ができればと考えています。将来的には、全道にある札幌・旭川・帯広・北見の4か所にある生活用品センターを統括するような仕事もしてみたいですね。





Q2.  
ホクレンを選んだ  
理由について

私の出身地が、漁業が盛んな地域だったこともあり、北海道の主幹産業である「一次産業」に関わる仕事がしたいと思っておりました。一次産業は天候に左右されるなど大変な部分が多く、さらには後継者などの様々な問題を抱えているのを身近で感じていました。人が生きていくために欠かせない「食」という大事なものを作っている「生産者」の皆様が、作ることに集中していただける環境を整備するお手伝いができるればと思いホクレンを志望しました。



Q3.  
就活中の学生へ  
メッセージ

まずは学生時代にできる様々なことを精一杯取り組んでください。勉強・部活・サークルなど学生時代にしかできないことがたくさんあります。その時の経験は、今後の人生で必ず役に立ちます。そして、就活は最初の一歩を決める大事な瞬間です。20代では多くのことにチャレンジをし、多くのことを経験してもらいたいと思いますね。そして、ホクレンにはその環境があると感じています。

就活は大変なことが多いですが、後悔のないように一生懸命頑張ってください。





Q4.  
休日の過ごし方  
について

休日の楽しみは、今年生まれた娘と遊ぶことです。娘と過ごす時間が至福の時です。日々成長する娘と遊ぶことでリフレッシュでき、また仕事を頑張ろうと感じますね。また、嫁さんと一緒にスーパーにもよく行くのですが、つい色々と気になってしまい嫁さんの倍以上の時間をかけて買い物をしてしまったり、嫁さんの動きを見ながら一般の主婦の動きを観察してみたりと、休日も平日もスーパーにいることが多くなってしまっています。（笑）

ワタシの必需品!  
**PICK UP  
ITEM**



### 『電卓』

店舗に関わる様々な数字を計算をする必須アイテムです。競合各社の動きと市場の価格を見ながら、店舗で販売する商品の「売価」をいくらに設定するのが良いかを考えるなど、必ず毎日使っています。